

# Przedstawiciel handlowy

## Opis stanowiska:

- Aktywne pozyskiwanie i utrzymywanie trwałych relacji z Klientami
- Doradztwo techniczne i kontakt z inwestorami, deweloperami, spółdzielniami mieszkaniowymi.
- Przygotowanie ofert handlowych i prezentacji
- Negocjowanie warunków sprzedaży,
- Realizację planów sprzedaży
- Prowadzenie i aktualizację bazy inwestycji

## Oczekujemy:

- Wykształcenie min. średnie
- **Biegła znajomość języka angielskiego lub francuskiego**
- **Doświadczenie w pracy przedstawiciela handlowego w branży budowlanej**
- Znajomość produktów w obszarze szkła będzie dodatkowym atutem
- Znajomość regionalnego rynku inwestycyjnego
- Łatwość w nawiązywaniu kontaktów
- Prawo jazdy kategorii B
- Zaangażowanie w pracę

## Oferujemy:

- Pracę w młodym i ambitnym zespole
- Atrakcyjne wynagrodzenie
- Możliwość zdobywania nowych doświadczeń
- Doskonalenie kwalifikacji zawodowych
- Samochód służbowy